



# ЦИФРОВОЙ СЕРВИС ТОПЛИВООБЕСПЕЧЕНИЯ

Комплексное решение по поставке и учёту ГСМ



## О компании

Компания «Иммокор групп» – официальный уполномоченный оператор программы «Топливный провайдер», реализуемой в партнерстве с ведущими нефтеперерабатывающими заводами-производителями. В рамках данного проекта мы обеспечиваем надежные поставки топлива для корпоративных клиентов, предлагая конкурентные условия и индивидуальные решения. Помимо этого, «Иммокор групп» осуществляет оптовые поставки и логистику светлых и темных нефтепродуктов и энергетического угля.

Наша миссия – обеспечивать партнеров надежными энергетическими решениями, способствуя развитию их бизнеса.

## Преимущества Иммокор групп

### 01

Прямой договор у клиента с ВИНК на поставку топлива, Иммокор является оператором проекта

### 02

Собственное специализированное ПО для управления и контроля всей цепочки движения топлива

### 03

Новая техника, закупаемая и дорабатываемая индивидуально под каждый проект

### 04

Профессиональный сервис топливозаправочных пунктов и оборудования

### 05

Оплата взимается исключительно за фактически залитое в баки техники топливо, что полностью исключает любые возможные потери для клиента

### 06

Повышение коэффициента технической готовности (КТГ) техники за счет использования качественного топлива напрямую с НПЗ



# Схема взаимодействия



# Ценность для клиента



## Автоматизация, интеграция с 1С

Выдача топлива осуществляется с использованием смарт-карт в полностью автоматическом режиме, что полностью исключает возможность хищения (нецелевого использ.) топлива водителями



## Экономия за счёт снижения влияния человеческого фактора

30% – оценочные потери компаний при наличии рисков проявления «человеческого фактора» в процессе работы с нефтепродуктами



## Работа 24/7

Круглосуточная работа топливного модуля, без перерывов на обед и технологических остановок



## Контроль через облачный сервис

Система обеспечивает онлайн-контроль всех ключевых показателей заправочных комплексов и каждой заправочной сессии в режиме реального времени



## Отсутствие инвестиционных и операционных расходов

Все инвестиционные и операционные расходы по организации топливного обеспечения несет оператор проекта.

# Экономия за счет снижения рисков «человеческого фактора»



## 30%

Оценочные потери компаний при наличии рисков проявления «человеческого фактора» в процессе работы с нефтепродуктами\*

## 5%

Внеплановые расходы на ремонт техники при плохом качестве топлива

## 8%

Повышенный расход топлива при плохом качестве топлива

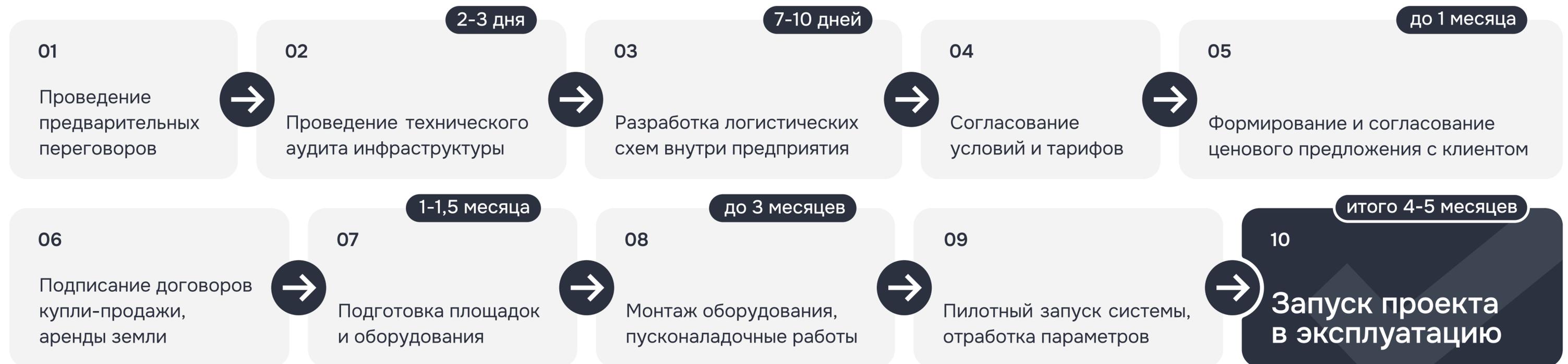
## 3%

Колебания объема при нагреве топлива в цистерне

## 14%

Хищения топлива при перевозке, хранении и заправке

# Дорожная карта реализации проекта



# Клиенты и результаты

Иммокор Групп

## ООО «ТФМ-Спецтехника»

Амурская область

Единиц техники: 105  
Потребление: 1800 т/мес

### Экономический эффект

За счет поставок напрямую от ВИНК: 3,1 млн руб/мес  
За счет возросшего КТГ: 1,2 млн руб/мес



Суммарный эффект  
**4,3 млн руб/мес**

## СК «Мост»

Амурская область

Единиц техники: >120  
Потребление: 1000 т/мес

### Экономический эффект

На количестве топлива: 2,6 млн руб/мес  
За счет ценообразования: 1,4 млн руб/мес  
Сокращение опер. издержек: 2,3 млн руб/мес



Суммарный эффект  
**6,4 млн руб/мес**

## ГУП «Мосгортранс»

Москва

Единиц техники: 3000  
Потребление: 5000 т/мес

### Экономический эффект

За счет автоматизации выдачи топлива: 2,3 млн руб/мес



Суммарный эффект  
**2,3 млн руб/мес**

## ООО «Импория транссервис»

Оренбургская область

Единиц техники: 72  
Потребление: 400 т/мес

### Экономический эффект

На холостых пробегах: 1,55 млн руб/мес  
За счет скидки от цен АЗС: 2,05 млн руб/мес



Суммарный эффект  
**3,4 млн руб/мес**



# Контактная информация

🌐 [immocore.ru](https://immocore.ru)

✉ [info@immocore.ru](mailto:info@immocore.ru)

📍 г. Москва, ул. Мытная 44, стр. 12  
ООО «Иммокор групп»

